



Mise en relation avec un club d'Investisseurs composés d'Investisseurs privés, family offices

Mise en relation gratuite



Tout projet en capacité de lever des fonds et situé sur un territoire accompagné par INTERFACES



Financement Amorçage, premier et deuxième tour

200 à 2 000 K€ (10 à 100 K€ par investisseur en moyenne)



1 réunion du BABA Club tous les 3 mois

3 pitches par réunion

Sélection des dossiers par Accuracy

B | A | B | A | C | L | U | B

BUSINESS ANGELS BY ACCURACY

En partenariat avec  **INTERFACES**
CONNECTÉS AU SUCCÈS

COMMENT PARTICIPER?

Des rencontres sont organisées plusieurs fois par an, au cours desquelles l'opportunité sera offerte aux startups sélectionnées par INTERFACES de présenter leurs projets aux membres du Club Investisseurs.

CE QUE NOUS CHERCHONS?

L'EQUIPE

Le succès, on ne l'obtient pas seul. Ce que le BABA Club recherche avant tout, c'est une équipe inspirée, crédible, capable de porter un projet vers la réussite.

L'IDEE

Le BABA Club vise des projets à fort potentiel de croissance, innovants, dans tous types d'industries et secteurs.

COMMENT ÇA FONCTIONNE?

Tout projet en capacité de lever des fonds et basé sur un territoire partenaire d'INTERFACES.

Il suffit de se rapprocher du référent local INTERFACES ou de nous contacter à francois.dunoyer@interfaces-fr.com

ou

f.herve@interfaces-fr.com

B**A****B****A****C****L****U****B****BUSINESS ANGELS BY ACCURACY**

En partenariat avec

**INTERFACES**

CONNECTÉS AU SUCCÈS

Processus de sélection



Centralisation de tous les dossiers potentiellement éligibles au BABA Club

*Documents associés :
Présentation interne
entreprise*



Après échanges avec entreprises, sélection du(des) dossiers susceptibles de pouvoir passer au BABA Club



Préparation des supports de candidature pour l'(les) entreprise(s) choisie(s)

*Documents associés :
Dossier candidature,
executive summary,
éléments financiers*



Transmission du(des) dossiers à Accuracy pour sélection définitive (GO/NO GO)



Préparation au pitch de la ou les startup(s) sélectionnée(s)

*Présentation,
Eléments financiers,
Répétitions,...*



Jour J : Présence d'un référent « siège » et du référent local d'INTERFACES pour assister au pitch de l'entreprise

Accompagnement post-pitch

Après la présentation du projet devant le BABA Club, Accuracy recense les marques d'intérêt potentielles des investisseurs et fournit les coordonnées des startups aux investisseurs intéressés.

De son côté, l'équipe INTERFACES s'assure de l'accompagnement du projet dans la formalisation de la levée de fonds notamment en ce qui concerne la valorisation, les lettres d'intérêt, le pacte d'associés, etc...



Contacts

François DUNOYER – INTERFACES
francois.dunoyer@interfaces-fr.com

Frédéric HERVE – INTERFACES
f.herve@interfaces-fr.com

ACCURACY
babaclub@accuracy.com